

NDA (Umowa o zachowaniu poufności)

Jeśli szczegóły dotyczące opracowywania produktu lub samego produktu klienta są objęte tajemnicą, rozumiame jest, że chce on podpisania przez dostawcę umowy o zachowaniu poufności. Jednak z zasady nie podpisujemy umów o poufności, porozumień o poufności itp., ponieważ komponent, którym się zajmujemy, zwykle stanowi jedynie część gotowego produktu. Nie chcemy i nie musimy znać każdego szczegółu produktu, a jedynie dokładne informacje o części bezpośrednio powiązanej ze sprężyną, które pozwolą nam na realizację zlecenia. Jeśli dojdzie do sporządzenia i podpisania umowy o zachowaniu poufności, musi być ona prawnie uzasadniona dla obu stron, aby miała sens. Musimy poświęcić czas i zasoby na całościowe zapoznanie się z takiego typu dokumentami i zrozumienie ich treści, zanim je podpiszemy. Do tej pory radziliśmy sobie bez problemu bez tego typu dokumentów prawnych. Często mamy do czynienia z różnymi projektami i wynalazkami, których szczegóły nie mogą wyjść poza firmę. Nie mamy przy tym trudności z przestrzeganiem wysokich i autentycznych standardów etycznych w trakcie całego procesu i nie wymaga to podpisywania umów o zachowaniu poufności czy innych tego typu dokumentów.



Jørgen Sodemann